



HISPANIC CHAMBER OF COMMERCE OF LOUISIANA

1515 Poydras St., Ste. 1010, New Orleans, LA 70112; P.O.Box 58031, New Orleans, LA 70158
Tel: 504-885-4262. Fax: 504-887-5422. Página Web: www.hccl.biz



HCCL y LSBDC PRESENTAN: CALENDARIO 2010 DE CURSOS PARA EMPRESARIOS

La Cámara de Comercio Hispana de Louisiana (HCCL) y el Louisiana Small Business Development Center (LSBDC) continúan en 2010 su serie de cursos en ESPAÑOL para empresarios y personas interesadas en empezar un negocio.

LUGAR NUEVO: En las oficinas del LSBDC situadas en el UNO Jefferson Center:
3330 N. Causeway Blvd, Suite 447, Metairie, LA 70002 (entre Veterans y West Esplanade).

CALENDARIO PARA MARZO – MAYO 2010

(La serie se repetirá otra vez en agosto, septiembre, octubre y noviembre.)

- | | | | |
|--------|-------------------------|--------------------------------------------------------|-----------------|
| No. 1: | Martes, 16 de Marzo: | “Como Estructurar e Inscribir Su Negocio” | 6:00pm – 8:00pm |
| No. 2: | Miércoles, 24 de Marzo: | “Como Empezar y Financiar Su Negocio” | 6:00pm – 8:00pm |
| No. 3: | Miércoles, 14 de Abril: | “Como Escribir Un Plan De Negocios” | 6:00pm – 8:00pm |
| No. 4: | Martes, 20 de Abril: | “Como Empezar Un Negocio De Importación y Exportación” | 6:00pm – 8:00pm |
| No. 5: | Martes, 4 de Mayo: | “Los Cinco Pasos Para Conseguir Financiación” | 6:00pm – 8:00pm |
| No. 6: | Jueves, 13 de Mayo: | “Como Interpretar Estados Financieros” | 6:00pm – 8:00pm |

VEA LA DESCRIPCIÓN DE LOS SEMINARIOS EN LA PÁGINA 2.



HISPANIC CHAMBER OF COMMERCE OF LOUISIANA

1515 Poydras St., Ste. 1010, New Orleans, LA 70112; P.O. Box 58031, New Orleans, LA 70158
Tel: 504-885-4262. Fax: 504-887-5422. Página Web: www.hccl.biz



DESCRIPCIÓN DE LOS SEMINARIOS

No. 1: Martes, 16 de Marzo: “Como Estructurar e Inscribir Su Negocio” 6:00pm – 8:00pm

Para operar un negocio se necesitan licencias y permisos apropiados. En este seminario aprenderá como obtener los números de identificación fiscal (tax ID), los permisos y licencias. El seminario muestra las diferencias entre Sociedades Anónimas tipo “C” y “S”, Sociedades Individuales, Asociaciones Personales y Compañías de Sociedades Limitadas. También se discuten los elementos en que se basan las estructuras de los negocios tales como impuestos, propiedad, responsabilidad, control, riesgos, funciones, y requisitos necesarios para los empleados. •Selección de la estructura legal •Ventajas e inconvenientes de cada estructura legal •Exhibición de formularios de cada estructura legal.

No. 2: Miércoles, 24 de Marzo: “Como Empezar y Financiar Su Negocio” 6:00pm – 8:00pm

Este seminario informara a los empresarios como preparar y desarrollar un buen plan de negocios, de igual manera identificará las necesidades financieras para empezar un negocio. El seminario abarca:

- Promoción del negocio; ¿Está listo para llegar a ser un empresario?;
- Capacidad financier

No. 3: Miércoles, 14 de Abril: “Como Escribir Un Plan De Negocios” 6:00pm – 8:00pm

Preparar un plan de negocios le permite controlar su empresa. Este seminario cubre con detalle las diferentes secciones del plan de negocios. El seminario está diseñado para nuevos empresarios pero también sirve para proporcionar dirección a empresas existentes. •¿Qué es un plan de negocios? • ¿Para qué se usa? • Se proporciona un modelo de un plan de negocios • Se proporcionan hojas de cálculo para proyecciones financieras.

No. 4: Martes, 20 de Abril: “Como Empezar Un Negocio De Importación y Exportación” 6:00pm – 8:00pm

Este seminario le llevara a determinar si usted puede comenzar un negocio internacional. Le ayudara a identificar las necesidades de su empresa, productos, países y temas técnicos relativos al financiamiento, a los precios, al transporte y la logística. Al terminar este seminario estará listo para decidir si quiere llevar a cabo este tipo de negocio. Entonces podrá participar en la serie de seminarios intensivos que ofrecemos periódicamente

No. 5: Martes, 4 de Mayo: “Los Cinco Pasos Para Conseguir Financiación” 6:00pm – 8:00pm

Aprenda lo que hay que hacer antes de hablar con un prestamista. Este seminario le ayudara a identificar y estimar las necesidades financieras del negocio, a identificar fuentes de capital y a preparar los documentos esenciales para el prestamista o inversor. También le ayudara a saber lo que el prestamista necesita y las preguntas que va a tener que contestar para mejorar sus posibilidades de conseguir el dinero que necesita. Los participantes recibirán formularios útiles para preparar los documentos financieros. •Preguntas clave que los prestamistas quieren que usted responda Documentos para determinar los costos de establecimiento, finanzas personales y presupuestos • Directorio de recursos

No. 6: Jueves, 13 de Mayo: “Como Interpretar Estados Financieros” 6:00pm – 8:00pm

Este seminario esta pensado para ayudarle a utilizar los estados financieros como herramienta para administrar los beneficios y medir el crecimiento de su empresa. El programa incluye:

- Liquidez y estructura del pasivo en el Balance General
- Rentabilidad y productividad del Estado de Perdidas y Ganancias
- Estado del Flujo de Caja versus Estado de Perdidas y Ganancias
- Aplicación del Estado de Perdidas y Ganancias a su Negocio
- Preguntas que los Banqueros Hacen
- Consejos y Herramientas para Manejar Mejor su Negocio

VEA LA FORMA PARA INSCRIBIRSE EN LA PÁGINA 3.



HISPANIC CHAMBER OF COMMERCE OF LOUISIANA

1515 Poydras St., Ste. 1010, New Orleans, LA 70112; P.O. Box 58031, New Orleans, LA 70158
Tel: 504-885-4262. Fax: 504-887-5422. Página Web: www.hccl.biz



INSCRIPCIÓN

COSTO: \$30 CADA PERSONA POR SEMINARIO INDIVIDUAL.

DESCUENTOS: Con el pago completo recibido de antemano, si se inscribe en 4 seminarios o más, habrán descuentos:

- 4 Seminarios - \$100 Total por Persona
- 5 Seminarios - \$120 Total por Persona
- 6 Seminarios - \$140 Total por Persona

Importante: Si se inscribe en una serie de sesiones obteniendo el descuento y luego cancela una o más fechas, se aplicará el precio de \$30 por cada sesión a la que asistió. También puede asistir sin pagar durante la próxima serie. Una vez empezada la serie, no se harán devoluciones.

INDIQUE SU FORMA DE PAGO: ___ Efectivo; ___ Orden de pago; ___ Cheque; ___ Visa; ___ Master Card

CHEQUES U ORDEN DE PAGO: - Haga el cheque o la orden de pago a nombre de: Loyola University y envíelo por correo al: HCCL, P.O. Box 58031, New Orleans, LA 70158. Atención: Business Training Seminars

TARJETAS DE CRÉDITO: Rellene esta forma y envíela por fax a **HCCL FAX: 504-887-5422;** o pague por teléfono usando su tarjeta; tenga la tarjeta en la mano al llamar. **Teléfono de HCCL: 504-885-4262. Página web: www.hccl.biz**

Número de la tarjeta: _____ Fecha de vencimiento: _____ Código: _____

Nombre tal y como aparece en la tarjeta: _____

Dirección completa: _____

Ciudad, Estado, Zip _____

Teléfono: Código del Area _____ Número _____

Fax: _____ Correo Electrónico: _____

Firma: _____

Nombre del Registrante (si diferente): _____

Marque con "X" los seminarios deseados:

- | | |
|--------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|
| ___ #1 "Como estructurar e inscribir su negocio" | ___ #4 "Como empezar un negocio de importación/exportacion" |
| ___ #2 "Como empezar y financiar su negocio" | ___ #5 "Los cinco pasos para conseguir financiación" |
| ___ #3 "Como escribir un plan de negocios" | ___ #6 "Como interpretar estados financieros" |